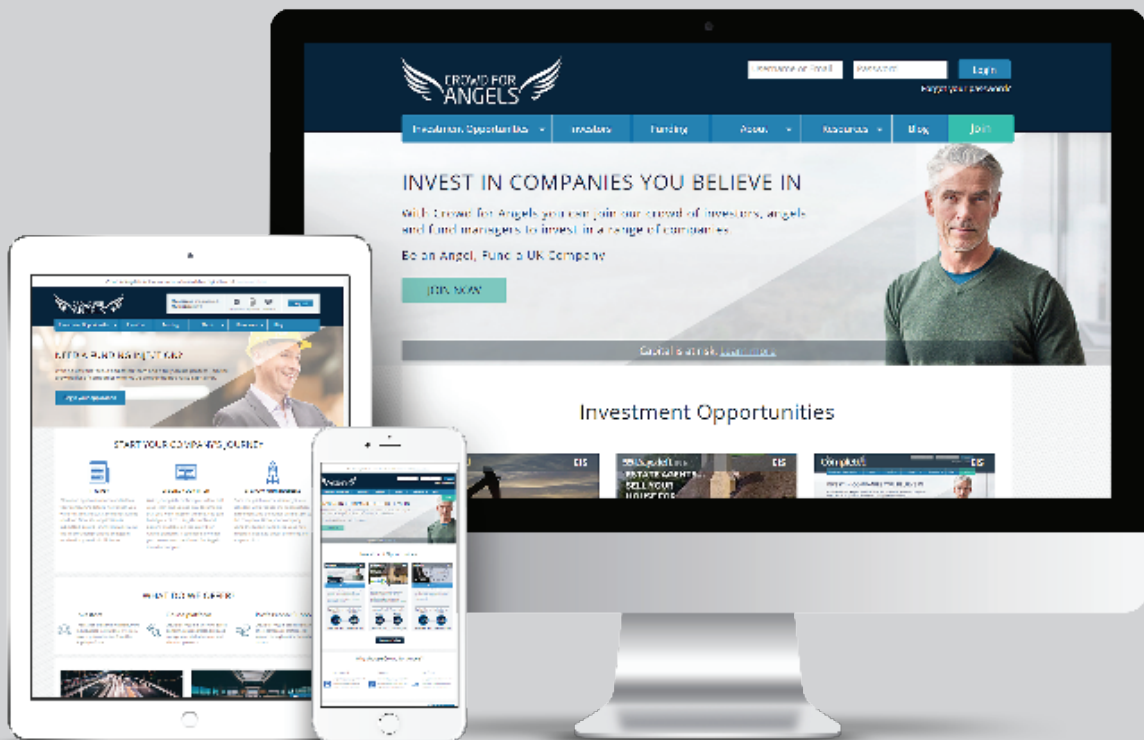


백서 가상화폐공개(ICO)

Crowd for Angels

FCA 인가 크라우드펀딩 플랫폼

유동가상채권(Liquid Crypto Bond)



디스클레이머

본 설명서(IM)의 21쪽 및 22쪽에 기술된 리스크 요인을 신중하게 고려하십시오. 해당 채권은 본 기업의 채무증권일 뿐 비상장 증권이며 향후에도 상장되지 않습니다.

본 설명서에 포함된 정보는 기밀정보이며 일부나 전부 재생산하실 수 없습니다.

향후 조치나 본 Crowd for Angels 크라우드채권 정보 브로셔(이하 “자료”)와 관련하여 불확실한 부분이 있으시다면 2000년 영국금융서비스시장법에 따른 인가를 획득한 독립금융자문사 중 비상장 증권을 포함하여 채권주식 및 기타 증권 자문에 특화된 자문사와 상담하십시오.

본 자료와 웹사이트 상의 조항(이하 “조항”)은 영국금융서비스시장법 21절의 금융 프로모션에 해당되며 Crowd for Angels 영주식회사(사업자등록번호: 03064807, 주소지: 8 Little Trinity Lane, London EC4V 2AN, 이하 “CfA”)가 발행 및 허가하였습니다. CfA는 영국금융감독원(Financial Conduct Authority)으로부터 인가 받은 피규제기관으로 기업참고번호는 176508입니다.

잠재적 투자자 분들께서는 본 자료 및 조항에 제공된 정보에만 입각하여 채권 청약 결정을 내리십시오. 그 누구도 본 자료에 포함된 정보를 제외한 기타 어떠한 정보를 제공하거나 청약과 관련하여 기업을 대표할 권한이 없으며, 이 경우 제공된 정보 등을 신뢰하지 마십시오.

채권 발행의 일환으로 당사는 공모 및 이체증권과 관련하여 영국금융서비스시장법 86절 및 별첨11A 이하 면제 조항을 준수할 것입니다. €10만(£9만) 이하로 채권을 청약하는 투자자의 경우 유럽경제지역(EEA) 내 모집 총액이 €500만(£450만) 이하인 이체증권 청약에 참가한 것으로 간주됩니다. €10만(£9만) 이상의 채권을 청약하는 투자자의 경우 다수의 동시 진행 청약에 각기 참가한 것으로 간주됩니다.

본 모집은 증권 매입 권유나 매각 제안이 위법인 관할권 하에서는 적용되지 않습니다. 따라서 본 자료를 소지하신 경우 이 같은 제한을 자각 및 준수해야 합니다. 이 같은 제재의 미준수는 일부 관할권에서 증권법 위반으로 간주될 수 있습니다.



목차



- 1) 창립자 메시지
- 2) 클라우드채권 소개
- 3) 회사 소개
- 4) 클라우드펀딩 시장 배경
- 5) 가상화폐공개(ICO)
- 6) 유동가상채권(LCB)
- 7) 토큰
 - i) 토큰 발행
 - ii) 토큰 경제학
 - iii) 보상토큰 제도
 - iv) 토큰을 활용한 마케팅
- 8) 자금 용처/채권 및 이자 상환
- 9) 로드맵
- 10) 임직원 소개
- 11) 자문위원 소개
- 12) 위험요인
- 13) 경고

1) 창립자 메시지

안녕하십니까. 저희 Crowd for Angels 英유한회사 (이하 "CfA")는 英금융감독원에서 인가 받은 주식
□채권 크라우드펀딩 플랫폼입니다. 2014년 1월 설립 이래 선진화된 플랫폼을 통해 다수의 기업과
투자자를 연결하여 기업 확장에 필요한 자금 유치를 성공적으로 지원해 왔습니다.

당사의 채권은 SEIS/EIS 세금 감면 혜택 뿐만 아니라 비과세 혁신금융(Innovative Finance) ISA
랩 어카운트 편입이 가능하기 때문에 세금 효율적인 주식 투자 방안을 제공합니다. 저희는 피칭을
활용하여 주식 및 채권을 통한 자금조달을 성공시켜 빠르게 성장하는 다수의 기업에 수백만
파운드에 달하는 자금조달을 실현하였습니다.

저금리 기조가 지속되는 현재 높은 이율을 제공하는 상품에 대한 관심이 뜨겁습니다. 금융정보제공
웹사이트 머니팩츠(Moneyfacts)의 최신 데이터에 따르면 ISA 1년 평균 이율이 1.04%에 그친다고
합니다. 이와 동시에 양질의 담보부 대출 또한 인기가 높습니다. 당사는 위기를 기회로 보고 현
상황을 십분 활용하고자 당사의 크라우드채권을 개발하였습니다.

크라우드펀딩에서 중요한 것은 투자자 기반입니다. 투자자 기반이 든든할수록 투자 유치 성공률이
높아집니다. 기존에는 주로 소셜 미디어를 통한 마케팅 캠페인으로 신규 투자자 유치를 노렸습니다.
하지만 이 같은 방식은 비용이 많이 들고 효과가 떨어지는 경우가 많았습니다. 업계 전반적으로
영업 비용의 30% 가량이 마케팅 비용으로 투입되고 있는 것으로 사료되며 이는 수익성을 저해하는
결과를 초래하고 있습니다.

따라서 당사는 마케팅 비용으로 신규 토큰을 활용하여 기존 회원과 신규 투자자를 당사 플랫폼으로
유인하는 사업 모델을 개발하였습니다. 당사만의 유동가상채권(Liquid Crypto Bond)은 5년 만기
채권으로 토큰을 제공하는 획기적인 채권입니다. 채권 수익금은 일부 당사 플랫폼 상 신규 프로젝트
펀딩에 재투자됩니다.

제공되는 토큰의 금전적 성향이 토큰 소지자와 당사 주주의 이해관계를 일치시킨다고 자부합니다.
당사 기업 가치는 최근의 펀딩을 통해 £ 300만 이상으로 평가되었으며, 유동가상채권은 당사의
부채이기 때문에 금번 ICO 성공이 당사에도 매우 중요합니다.

저희는 CfA를 영국, 유럽 그리고 더 나아가 세계 무대에서 최대 규모의 크라우드펀딩 플랫폼으로
성장시키고자 합니다. 저희의 야심차고 혁신적인 여정에 여러분이 함께 해주시기를 기대합니다.

감사합니다.

Tony De Nazareth



Crowd for Angels 대표

2) 크라우드채권 소개

명칭:	유동가상채권(LCB)
발행자:	Crowd for Angels 英유한회사
심볼:	ANGEL
자금조달목표:	년 만기 3% 채권을 통해 최대 £ 5000만
수익사용처:	CfA 플랫폼에 상장된 담보부 크라우드채권 발행에 투자
보상토큰 발행수량:	£ 5천만 조달 기준 50억 개
할인율:	프리세일 시 £ 1 채권을 £ 0.98에 발행(할인율 2%)

토큰 배분

투자금 £ 1 당 CfA는 토큰 100개를 발행하여 보상으로 배분합니다. 이 중 99개까지는 최초 투자자들에 배분되고 잔액은 당사가 보유합니다.

토큰 세일 시 보너스 구조는 아래의 세 단계로 분류됩니다.

- 티어 1: 프리세일 시 £ 1 당 토큰 99개
- 티어 2: ICO 개시 후 첫 8시간 동안 £ 1당 토큰 93개
- 티어 3: ICO 중 £ 1당 토큰 90개

타임테이블

백서 발행일자: 2017년 11월 13일

프리세일 개시일자: 2017년 11월 23일 0500 GMT

프리세일 종료일자: 2017년 12월 29일 1700 GMT

토큰세일 개시일자: 2018년 1월 15일 0900 GMT

토큰세일 종료일자: 2018년 1월 19일 1700 GMT

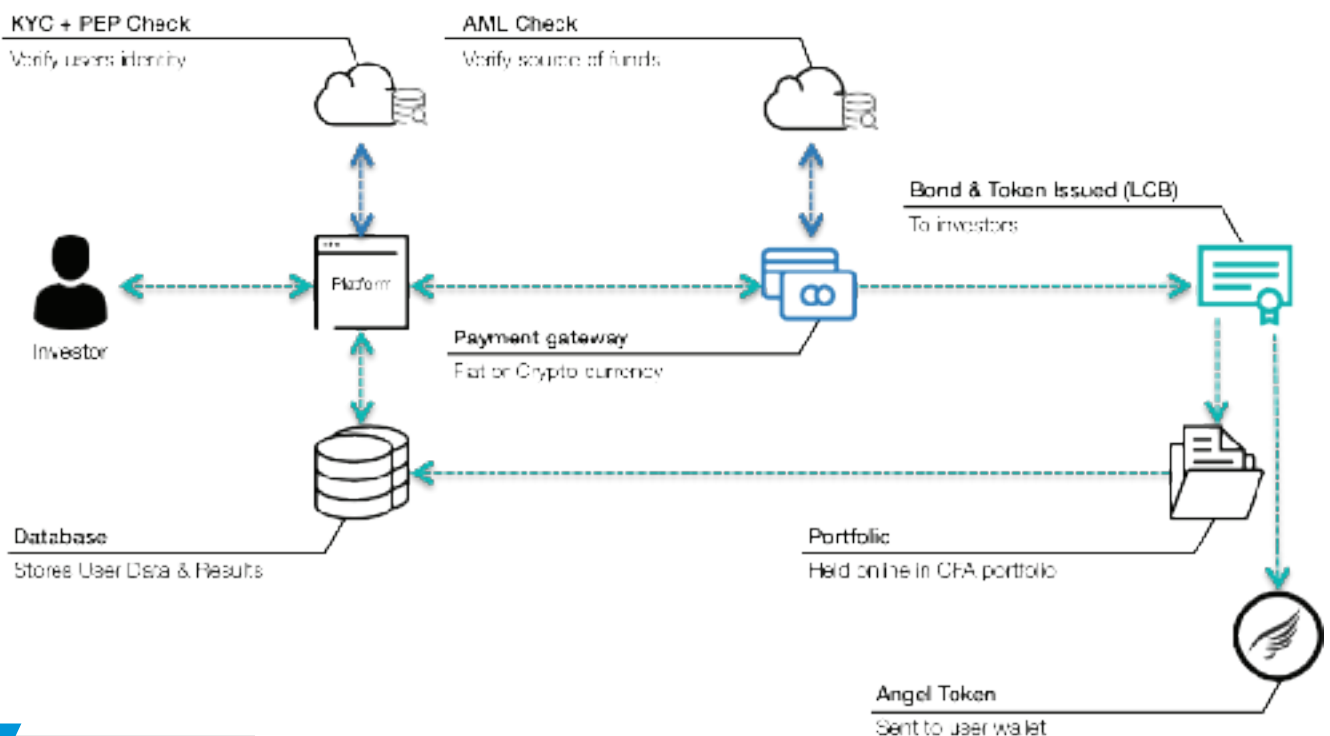


3) 회사 소개

유동가상채권의 발행자인 Crowd for Angels 英유한회사는 1995년 5월 31일에 창립되어 영국 및 웨일즈에서 사업자등록을 마쳤습니다. 사업자등록번호는 03064807이며 본사는 런던에 소재하고 있습니다. 주소지는 8 Little Trinity Lane, London, EC4V 2AN입니다.

CfA는 2014년 채권 및 주식 크라우드펀딩 플랫폼으로 출범하여 영국금융감독원의 인가를 취득하였으며 동 기관의 규제를 받고 있습니다. 다년간 선진화된 플랫폼으로 진화되어 왔으며 다수 기업의 펀딩을 성공적으로 지원하였습니다. 사업 확장을 위한 투자자 기반 확충을 목표로 더 많은 자금에 대한 접근성을 확대하고자 노력하고 있으며 지금까지 업계에서 의존해 온 대규모 마케팅 캠페인의 대안으로 LCB를 고안하였습니다.

[당사 플랫폼을 통한 LCB 구매 프로세스]





CfA Crowd Bond

4) 크라우드펀딩 시장 배경

영국의 주식 및 채권 크라우드펀딩 시장은 2008~2009년 금융위기를 기점으로 본격화되기 시작했습니다. 소규모 기업이 대형은행으로부터 자금을 대출 받기가 어려워진 동시에 기술이 비약적인 발전을 거듭하면서 해당 시장이 탄생하고 빠르게 발전할 수 있었습니다.

눈 부신 성장세에도 불구하고 해당 시장 내 대다수 기업은 아직도 적자에서 벗어나지 못하고 있습니다. 투자와 지원이 대규모 기업에 쏠리는 등 정부와 기관의 개입으로 인한 시장 왜곡과 소형 기업이 평등하게 경쟁할 수 있는 기반의 부재가 그 원인입니다. 이에 플랫폼들은 부족한 펀딩을 메우기 위해 다수의 소규모 투자금이 모여 만들어지는 크라우드펀딩 모델에서 이탈하여 정부나 기관에 종속되는 모델로 퇴색되고 있습니다. 펀딩서클(Funding Circle)의 경우 영국영은행 BBB에서 투자금 £1억을 지급받았습니다.

규모가 다소 큰 기업 또한 상황이 녹록하지 않습니다. 영업비용의 대부분이 구글 등 플랫폼 상의 마케팅 비용으로 새어나가고 있습니다. 마케팅이 부족하면 플랫폼은 투자자를 유인할 수 없고, 필요한 시일 내 조달 목표를 달성하기가 어려워집니다. 해당 업계에서는 영업비용의 30%까지가 마케팅 비용으로 투입되는 것으로 추정하고 있습니다.

주식 크라우드펀딩의 마켓 리더인 크라우드큐브(Crowdcube)조차 2016년 연초부터 9월까지의 영업 손실이 £539만에 달했으며 라이벌인 시더스(Seedrs) 또한 2016년 연초부터 12월까지 영업손실액이 £410만을 기록했습니다. P2P 시장을 살펴보면 펀딩서클의 최근 회계연도 영업손실액이 약 £3,700만에 달합니다. 마케팅 비용 문제를 해결할 수 있는 기업이야말로 향후 성공 확률이 높은 것은 당연한 일입니다.

간접비용이 낮은 선진형 플랫폼을 보유하고 있는 당사는 새로이 생겨나는 기회를 바로 포착하고 활용할 수 있는 민첩성을 지니고 있습니다. 당사는 토큰을 제공하는 채권을 선보이며 만연한 마케팅 비용 문제에 대한 해답을 찾아냈습니다.



5) 가상화폐공개(ICO)

가상화폐공개(ICO)는 가상화폐 코인 혹은 토큰이라 불리는 가상의 통화를 통해 공개적으로 자금을 모집하는 디지털 펀딩 방식입니다. 디지털화폐 전문 웹사이트인 코인데스크(Coindesk)에 따르면 2014년 초부터 2017년 11월 6일까지 ICO를 통해 모집된 자금이 약\$35.2억에 달한다고 합니다. 조달된 총액은 올해 크게 증가하여 2017년 한 해에만 총 조달액의 92%인 \$32.2억이 모집되었습니다. 코인데스크가 제공한 정보에 따르면 ICO의 성장 속도가 눈부시게 빨라 누적 조달액이 블록체인 스타트업이 기존 VC를 통해 조달한 자금 총액을 최근 앞질렀다고 합니다.

ICO에 대한 세계 규제당국의 관심 또한 커져가고 있습니다. 영국의 금융감독원도 예외가 아닙니다. ICO는 고위험의 투기적 투자이며 규제 테두리를 벗어나 있다고 경고하고 있습니다. 하지만 이 같은 우려가 타당성을 지니기 위해서는 ICO가 해당 국가의 증권법 적용대상인지 그 여부부터 고려해야 합니다.

CfA는 아래의 조치를 통해 다양한 문제를 완화하고 있습니다.

- 1) CfA는 영국금융감독원의 규제를 받으며 채권을 증권으로 발행할 수 있습니다.
- 2) 토큰은 채권 발행 투자에 대한 보상으로 지급되기 때문에 자본 손실의 우려가 없습니다.
- 3) 토큰은 명목 가치가 없으며 무료로 발행됩니다. 배당금이나 수익과는 관계가 없기 때문에 증권으로 분류되지 않습니다.
- 4) 토큰 발행 자체는 규제 대상이 아니나, 당사는 최신 프로세스와 베스트 프랙티스를 적용하여 채권투자자를 보호합니다.

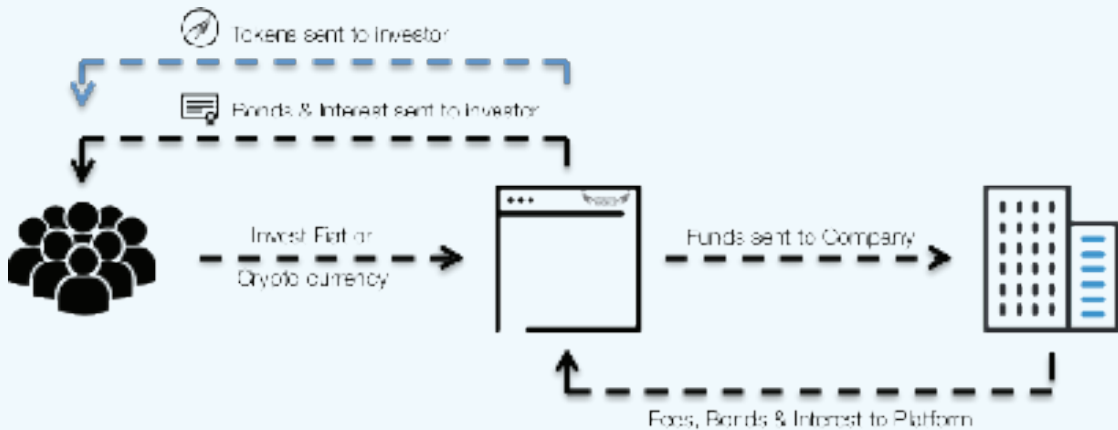
6) 유동가상채권(LCB)

CfA는 연 이율 3%를 제공하는 5년 만기 유동가상채권을 발행하여 최고 £5천만 조달을 목표하고 있습니다.

CfA의 채권은 당사 플랫폼 상에서 가입이 가능한 혁신금융 ISA(IF-ISA) 계좌로 편입이 가능합니다. IF-ISA 편입이 가능한 당사 채권의 이자는 소득세 비과세 대상입니다. 채권은 당사의 유통시장에서 수요에 따라 거래가 가능합니다.

자금 조달의 일환으로 채권에 최초 투자되는 매 £1 당 토큰 100개가 발행됩니다. 그 중 투자자에 최대 99개의 토큰이 배분되고 CfA가 잔액을 보유합니다. 토큰은 채권 투자에 대한 보상으로 지급되며 추가 비용은 전혀 없습니다. 자금조달 목표인 £5천만에 도달하게 되면 총 50억 개의 토큰이 발행됩니다.

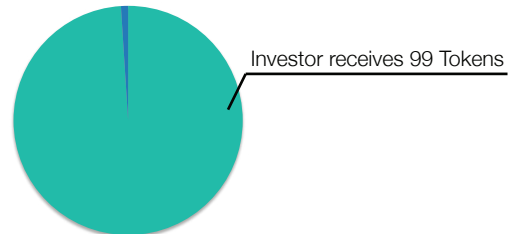
CfA는 발행 후 토큰이 외부 거래소에서도 거래될 것으로 예상하고 있습니다. CfA 플랫폼에도 자체 마켓플레이스가 있어 수요와 공급에 따라 채권을 사고 팔 수 있습니다. 당사 토큰 또한 유사한 방식으로 거래될 것이기 때문에 당사 채권 및 토큰은 수급에 따라 유동성을 지니게 됩니다. 이에 따라 “유동가상채권”이라는 명칭을 붙이게 되었습니다.



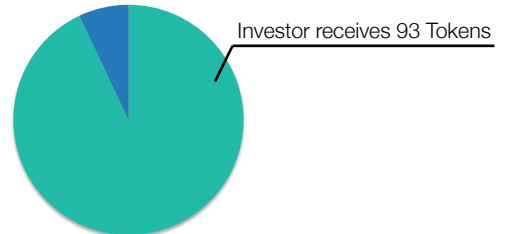
7i) 토큰 발행

자금 조달의 일환으로 채권에 최초 투자되는 때 £ 1 당 토큰 100개가 발행됩니다. 그 중 투자자에 최대 99개의 토큰이 배분되고 CfA가 잔액을 보유하고 있습니다.

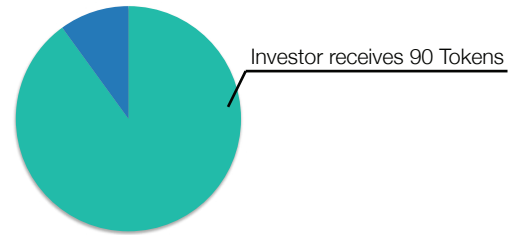
1) 프리세일에 참가한 투자자는 채권 투자액 £ 1 당 토큰 99개를 지급받습니다



2) ICO 개시 이후 첫 8시간 동안 투자한 투자자는 채권 투자액 £ 1 당 토큰 93개를 지급받습니다.



3) ICO 기간 중 투자한 투자자는 채권 투자액 £ 1 당 토큰 90개를 지급받습니다.



*프리세일 시 최소 투자금액은 £ 5,000입니다.

토큰은 채권 투자에 대한 보상으로 지급되며 추가 비용은 전혀 없습니다. 채권 투자자는 이자 형태를 현금과 토큰 중 선택할 수 있습니다.

자금 조달 목표액인 £ 5천만이 달성되면 총 50억 개의 토큰이 발행됩니다. 당사가 토큰의 발행과 배분과 관련한 모든 책임을 집니다. 최초 채권 투자자는 ICO 라운드 종료 이후 토큰을 지급받게 됩니다.

당사의 토큰은 스마트 계약을 기용하는 오픈소스 블록체인 기반의 분산형 컴퓨팅 플랫폼인 ERC20 이더리움 기술에 기반하고 있습니다. 모든 계약은 이더리움 블록체인 플랫폼에 저장되며 계약 이행에 강제성이 부여됩니다.

CfA는 토큰 발행 후 당사 거래소 뿐만 아니라 외부 거래소에서도 토큰 거래가 가능할 것으로 기대하고 있습니다. 토큰은 CfA 플랫폼 상에서 내부적 투자 용도로 사용되거나 수요에 따라 교환이 가능합니다. 어떠한 방식으로든 토큰의 가치를 실현하실 수 있습니다.

7ii) 토큰 경제학

가상화폐 환율 이론은 네덜란드 경제학자인 von Oordt와 Bolt가 2016년 최초로 제시하였습니다. 동 모델에 따르면 가상화폐의 가치는 아래의 세가지 요소에 따라 결정됩니다.

- 1) 결제 시 가상화폐의 효용
- 2) 전향적 투자자의 가상화폐 공급 규제 결정
- 3) 가상화폐의 수용과 유저 기반 확장을 견인하는 요소

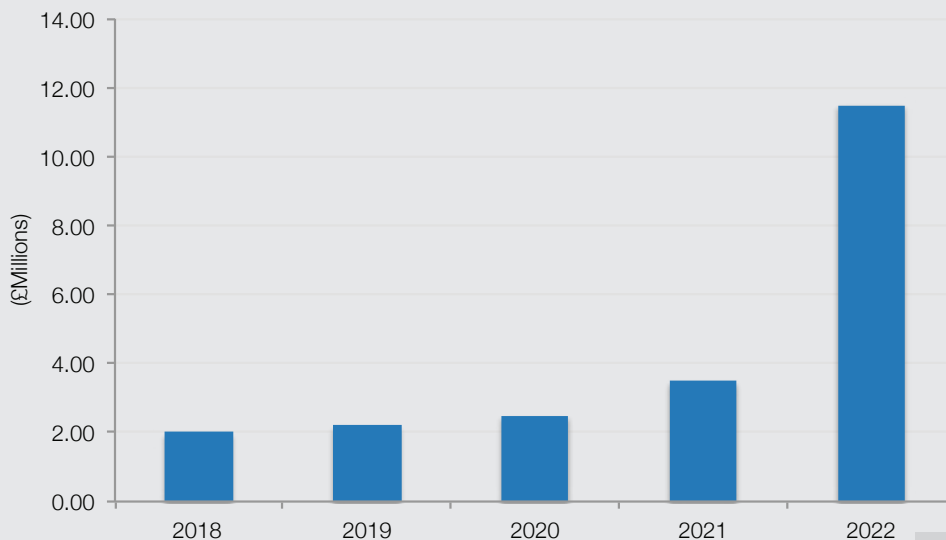
가상화폐 환율은 서비스 구매량에 정비례하고 특정 시기 동안 거래되지 않은 화폐와 반비례합니다. 순환되는 화폐량이 적으면 환율이 오르는 것과 같은 이치입니다. 공개시장 구매를 통해 토큰의 공급을 추가적으로 제한한다면 순환되는 화폐량이 줄고 이론적으로 환율이 오르게 됩니다.

가상화폐와 토큰의 가치는 공급 제한 및 통제를 통해 상향될 수 있습니다. 이는 즉 정해진 토큰 수량이 모두 발행되었을 때는 더 이상의 추가 공급이 없기 때문에 오직 자산에 대한 수요로만 가격이 결정된다는 것을 의미합니다. 이와 반대로 엠폰드나 미달러와 같은 불태환화폐의 경우 정부의 결정으로 추가 공급이 가능하기 때문에 시간의 흐름에 따라 가치가 하락하게 됩니다.

당사의 토큰은 펀딩 라운드 시에만 발행됩니다. 자금 조달 참가에 대한 보상으로 지급되기 때문에 신규 발행량이 제한되어 있습니다. 당사의 비즈니스 모델에는 토큰의 공개시장매수를 통해 수익을 분배하는 방식 또한 내재되어 있습니다. 당사의 클라이언트는 신규 자금을 조달할 때 마다 수수료 1%를 당사의 엔젤토큰으로 지불해야 합니다. 이는 즉 당사가 £5천만 조달에 성공할 경우, 첫 1년간 수수료 £50만을 토큰으로 영수하게 되며 5년 후에는 그 액수가 £1,150만으로 불어난다는 뜻입니다.

채권의 만기인 5년 간의 기간 동안 영수한 토큰은 순환되지 않도록 시장에서 삭제(burn)됩니다.

당사 비즈니스 모델은 토큰 소지자와 CfA 주식 투자자의 이해관계를 일치시키도록 고안되었습니다. 당사 수익의 상당 부분은 공개시장 매입을 통해 토큰을 회수하는데 사용될 것입니다.



7iii) 보상토큰 제도

당사 발행 채권에 투자하는 투자자에게는 보상으로 토큰이 제공됩니다. 소비자가 보상을 기대하는 것은 당연한 이치이기 때문에 보상 제도를 통해 고객 충성도를 이끌어내고 이를 견고히 하는 당사의 비즈니스 전략은 매우 타당하다고 생각됩니다.

금융업계의 프라이싱 변화와 관련하여 딜로이트금융서비스센터(DCFS)가 발표한 최근 연구결과에 따르면 응답자의 80%가 은행 중 우수 고객에 보상을 제공하는 은행과 거래할 확률이 높다고 답하였습니다. 밀레니얼 세대의 경우 무려 89%가 이 같이 응답하였습니다.

CfA 로열티 프로그램은 주요 비즈니스가 아닌 부가가치 서비스라는 측면에서 비교적 낮은 위험도를 자랑합니다. 로열티 프로그램은 이메일, 모바일, 소셜 미디어 등 기존의 채널에 추가되어 회원과 투자자의 유인책 역할을 톡톡히 해낼 것입니다.

또한 리퍼럴(referral) 프로그램을 통해서도 토큰이 발행될 것입니다. 가령 투자자의 친구나 동료가 플랫폼을 추천 받아 가입하는 경우, 가입을 권유한 투자자에 토큰이 발행됩니다. 또한 제3자 웹사이트에서 당사 플랫폼 상 투자를 권유하는 경우 웹사이트 소유자에도 토큰을 발행할 수 있습니다.



7iv) 토큰을 활용한 마케팅

당사가 현재 기용하는 마케팅 방식은 다양한 채널을 통해 잠재적 투자자에게 다가가는 것입니다. 아래의 6개 채널을 모니터링 및 추적하며 투자자 기반을 확대해나가고 있습니다.

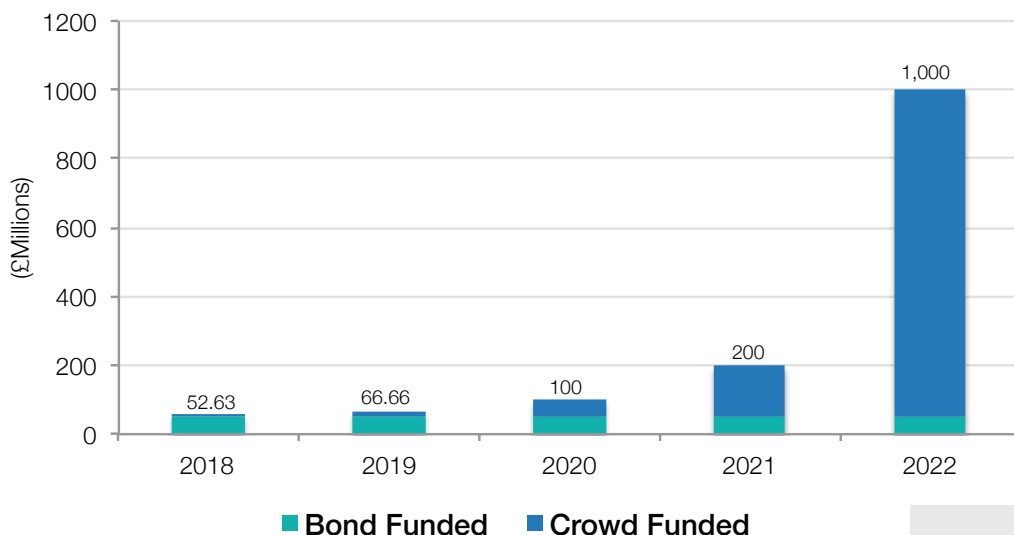
- CPC 및 CPM을 통한 디지털 마케팅
- 이메일 마케팅(뉴스레터 및 Solus(제3자 광고))
- 책자 마케팅(브로셔, 전단지)
- PR
- 행사
- CPA 모델 기반의 리퍼럴 네트워크

당사는 위의 검증된 방식을 통해 유저 기반 확장, 신규 유입 확대 및 플랫폼 상 피칭 증가 효과를 경험하였습니다. 현재 월별 신규 등록자 수가 수천 명에 달하고 있으며 영국 주식채권 크라우드펀딩 플랫폼 중 트래픽량 3위를 기록하고 있습니다. 그럼에도 당사는 현 마케팅 수단의 비용편익비율에 안주하지 않고 더욱 경쟁력 있고 효율적인 마케팅 기법을 통해 유저를 유지하는 동시에 확대해나가고자 합니다.

CfA는 보상으로 토큰을 제공하여 유저 트래픽(광고) 및 참여도(충성도)를 끌어올려 플랫폼에 대한 관심도를 더욱 제고해 나갈 것입니다. 유저는 당사의 웹사이트, 앱, 제품 광고 및 미디어 채널에 참여하고 그에 대한 보상으로 토큰을 지급받을 수 있습니다. 유저는 분산형 기술에 힘입어 당사의 콘텐츠와 그에 수반되는 수익을 보상 토큰을 통해 퍼뜨릴 수 있습니다. 따라서 소셜 미디어 상에서의 상호작용이 촉진되고 궁극적으로 플랫폼 커뮤니티의 성장이 촉진되는 것입니다.

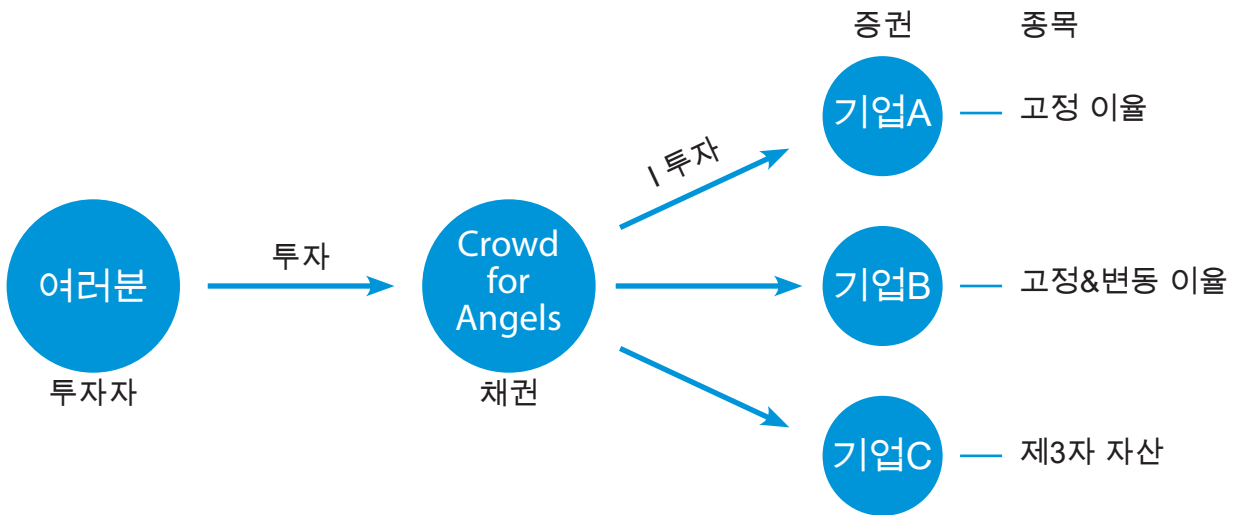
유저들은 점점 더 토큰을 통해 가치를 저장하고자 할 것입니다. 이 같은 추가 수요가 對투자자 광고비용을 줄이고 기존 마케팅 기법 대비 마케팅 비용을 현저히 낮추는 효과를 가져와 CfA는 자연히 비용 우위와 경쟁 우위를 점하게 될 것입니다.

새로운 마케팅 수단을 통한 신규 회원 유치로 향후 5년간 크라우드펀딩을 통해 조달되는 자금이 전체 대출 포트폴리오에서 5%에서 무려 95%까지 차지할 것으로 내다보고 있습니다. £5천만 규모의 채권 펀딩 성공사례에서 드러나듯 당사는 향후 5년간 많은 진전이 있을 것으로 기대합니다. 2022년까지 연간 조달되는 자금은 £10억에 이르게 될 것으로 예상하고 있습니다. (하기 그래프 참조)



8) 자금 용처

채권 수익금은 대부분 당사 플랫폼 상에서 피칭되는 프로젝트에 투자되거나 당사 플랫폼에 상장된 담보부 크라우드채권 매입에 투입됩니다. 당사 채권에 투자함으로써 채권투자자는 당사 플랫폼에 상장된 기타 채권에도 간접적으로 투자하는 셈이 됩니다. 채권 포트폴리오의 다각화 효과를 심분 누릴 수 있게 되는 것입니다.



채권 및 이자 상환

CfA 채권에서 발생한 수익은 지정 계정(Designated Account)에 보관됩니다. 수익금은 당사 플랫폼에 상장된 여타 담보부 크라우드채권에 재투자됩니다. 투자된 채권은 투자자를 대신하여 제3자 명의자가 보유합니다.

금번 발행에 따른 총 조달금은 늘 지정 계정 내 보유액과 투자자를 대신하여 명의자가 보유한 채권의 총합과 일치할 것입니다. 상환에 따른 현금흐름과 채권 투자로 발생하는 이자로 발행 채권의 이자를 지급하고 만기가 도래한 채권을 반제하게 됩니다. 당사는 수수료와 이자 차익으로 수익을 올리게 됩니다.



9) 로드맵

CfA는 비전을 실현하고 있습니다.



10) 임직원 소개



Tony De Nazareth
대표

CfA의 창립자인 Tony De Nazareth 대표는 영국 및 웨일즈 공인회계사협회의 펠로우이자, 기업자금융 책임자협회의 준회원 및 MBA 협회의 정회원으로 활동하고 있으며, 대출, PIPEs 및 기업금융 분야에서 상당한 경력을 보유하고 있습니다.



Danesh Varma
대표

Danesh Varma 대표는 다년간의 경험을 갖춘 유능한 글로벌 비즈니스 리더입니다. 40년간 재무관리 책임직 및 이사직을 두루 맡아 왔으며 은행업, 기업 금융, 회계 분야를 모두 거쳤습니다. 특히 눈부신 성장세로 주목 받고 있는 인도 경제의 전문가입니다.



Andrew Adcock
CMO

Andrew Adcock은 CfA의 CMO입니다. 웹 애플리케이션 개발 기업이자 프라이빗 소셜 네트워크 서비스 업체인 나인티텐(Ninety Ten)에서 경력을 쌓았습니다. 투자, 앱 개발 및 모든 신기술에 대해 지대한 관심을 가지고 있습니다.



Richard Gill
준법감시인

Richard Gill은 CFA를 보유하고 있는 유능한 준법감시인입니다. 과거 스몰캡 기업 분석 업무를 수행해 왔으며 지난 5년간 “스몰캡 대상”에서 심사위원으로 활동한 바 있습니다.



Kenrick De Nazareth
재무책임자

Kenrick De Nazareth는 CfA의 재무행정책임자입니다. 경영관리 및 파이낸스 학위를 취득한 후 E.C.캐피탈에서 보조회계사로 경력을 쌓았습니다.

11) 자문위원 소개



John Collins 박사
자문위원

John Collins 박사는 임페리얼 칼리지 런던 산하 영국 신기술상업화센터의 이사로 재임 중입니다. 수년간 '신규 기술 및 산업' 프로그램을 이끌어 왔으며 파괴적 신기술의 상용화를 위해 對정부 홍보 업무를 담당해왔습니다. Innovation Foundry社의 소유주입니다.



Wilson Ng 교수
자문위원

Wilson Ng 교수(PhD, MBA, MA, CDipAF, FHEA)는 런던에 소재한 로햄턴 대학의 혁신과 기업가정신학 교수입니다. 씨티투자은행에서 근무한 바 있으며 트리니티 칼리지 캠브리지에서 장학생으로 수학을 전공하였습니다. 졸업 후 영국의 NM 로스차일드 투자은행에 근무하였습니다.



Ismail Malik
자문위원

ICO 전략가(ICO Strategist), ICO클라우드 및 블록체인랩(Blockchain Labs)의 창업자인 Ismail Malik은 20년간 기술 스타트업에서 자산관리, 블록체인 및 모바일 결제 시스템 업무를 총망라한 전문가입니다.



Henry Watkinson
자문위원

Henry Watkinson은 2002년 Headstart Advisers Ltd.를 조인하기 전 크리딧스위스 자산운용 시드니 지점에서 선물 및 채권거래 전문가로 활동하였습니다. 모건스탠리에서 탑 펀드매니저로 활약하기도 하였으며, 이후 Ashmore로 사명을 변경한 ANZ에서 신흥국펀드 매니저를 역임하였습니다. 또한 런던 소재의 Bankers Trust에서 채권 및 트레이딩 데스크를 역임하는 등 다양한 투자경력을 갖고 있습니다. Watkinson은 영국 브리스톨 비즈니스 스쿨에서 경영학을 전공하였습니다.

12) 위험요인

CfA 클라우드채권 청약은 아래를 포함한 위험을 내포할 수 있습니다.

클라우드채권 고유의 위험

CfA 플랫폼을 통해 청약 가능한 클라우드채권은 “고수익” 채권으로 알려져 있습니다. 신용평가기관으로부터 등급을 부여받지 않은 채무증권이며 신용등급이 없거나 낮은 기업들이 발행한 채권입니다. 기타 채무 증권 대비 높은 이율을 제공하는 것은 투자 위험도가 높을 수 있기 때문입니다.

디폴트 위험

클라우드채권은 기타 채무 상품 대비 디폴트 위험이 높습니다. 즉 채권 발행자가 원금 및 이자를 지급하지 못하거나 채무불이행할 위험이 상대적으로 높은 것입니다. 이는 즉 자본 손실 위험이 높으며 수익이 발생하지 않을 수 있다는 것을 의미합니다.

자본 미달 가능성

CfA 플랫폼에서 청약 가능한 클라우드채권은 기업 피칭에서 소개하듯 보통 발행사의 자산으로 담보됩니다. 회사 자산에 대한 내부 밸류에이션은 부정확할 수 있으며 담보로 제공된 자산의 가격 또한 등락할 수 있습니다. 적정 기간 내 증권 현금화 또한 어려울 수 있습니다. 클라우드채권은 담보부 채권이지만 원리금이 보장된다는 의미는 아닙니다.

비유동성

클라우드채권의 만기는 보통 1년에서 5년 사이지만 그 이상일 수도 있습니다. 이는 즉 투자 거래소나 공개 시장에서 해당 채권을 취급하지 않을 수 있고, 관련 유통시장이 존재하지 않을 위험이 있기 때문에 조기 현금화하거나 매각할 방법 및 권리가 없을 수 있다는 것을 뜻합니다.

13) 경고

소규모 상장/비상장 기업에 대한 투자는 비유동성, 무배당, 투자손실 및 가치 희석 등의 위험을 내포하기 때문에 다각화된 포트폴리오의 일부로만 투자하는 것이 현명합니다. CfA 플랫폼 상의 채권 피칭을 통한 투자는 소규모 상장/비상장 기업에 투자하는 것이므로 자본 손실의 우려가 있고, 발행기업이 파산하는 경우 이자 또한 미지급될 수 있습니다. 과거의 실적이 미래의 수익을 보장하지 않으며 예측치가 미래의 수익에 대한 신뢰할 수 있는 지표는 아닙니다.

CfA는 위와 같은 위험을 이해하고 투자 결정을 스스로 내릴 수 있는 충분한 전문성을 갖춘 투자자 전용으로 개발되었습니다. 투자자는 허가를 거친 후에 CfA 플랫폼 상에서 투자활동을 할 수 있습니다.

위험 고지에 관한 전문은 crowdforangels.com/risk-warning에서 찾아보실 수 있습니다.

본 이메일은 Crowd for Angels 英유한회사(사업자등록번호: 03064807)의 금융 프로모션으로 허가를 취득하였습니다. Crowd for Angels 英유한회사는 英금융감독청이 인가한 피규제기관(기업참고번호: 176508)입니다. CfA 플랫폼 상에서 이뤄지는 상장 기업에 대한 투자는 영국예금보호기구(FSCS)의 보호 대상이 아닙니다.

비과세 혜택은 각 투자자의 개인적 상황 및 해당 기업에 따라 차이가 있으며 변동 가능성 또한 존재합니다. 면세 혜택에 대해 불확실한 부분이 있으시다면 투자 전 독립자문사와 상담하십시오.

실제 제품 및 상품과 마찬가지로 가상 제품 및 상품의 가격 또한 시간에 따라 변동합니다. 가상화폐나 불태환화폐 모두 가치에 큰 폭의 변화가 발생할 수 있으며 가치가 사라져 버릴 수도 있습니다. 따라서 보유 증권의 가치가 시간이 흐름에 따라 오르거나 내릴 가능성이 있고 0에 수렴할 수도 있습니다.

가상화폐, 토큰 및 기타 디지털 화폐는 英금융감독청의 규제 대상이 아니기 때문에 금융음부즈만서비스나 예금보호기구의 보호를 받지 않습니다.



Crowd for Angels (UK) Ltd.
8 Little Trinity Ln., London, EC4V 2AN

연락처 02074372413
홈페이지: www.crowdforangels.com
이메일: info@crowdforangels.com



아래 홈페이지를 방문하시면 더 많은 정보 습득과 등
록이 가능합니다.

crowdforangels.com/ICO

연락처

Crowd for Angels
8 Little Trinity Lane
London
EC4V 2AN

연락처: 0207 437 2413
이메일: Info@crowdforangels.com
텔레그램: CrowdforAngels
트위터: CrowdForAngels

Crowd for Angels 英유한회사(사업자등록번호: 03064807)은 英금융감독원에 정식 인가를
받았으며 동 감독원의 피감독대상(기업참고번호: 176508)입니다.